

LA NOUVELLE revue du courtage

La parole du Président

Chères adhérentes, chers adhérents,

Nous sommes déjà en septembre, l'été est bientôt terminé et la période de renouvellement arrive.

Comme déjà redouté, l'état du marché d'assurances ne semble pas très optimiste quant à l'évolution des primes, ainsi que des termes et conditions des contrats d'assurances.

Les changements climatiques avec toujours plus d'événements significatifs, dont le tremblement de terre de La Laigne en 2023 ou les inondations en Hauts-de-France, mais aussi par une succession importante d'événements de moyenne ampleur à la fin de l'été et à l'automne 2023 se répercutent de manière globale sur les tendances de renouvellement des différentes branches d'assurances, notamment au travers de l'inflation toujours présente. L'adaptation au changement climatique est essentielle pour veiller à l'équilibre du régime Cat Nat et sa pérennité, afin que chaque Français puisse continuer à être assuré à un prix abordable contre les risques de catastrophes naturelles.

Afin de retrouver un équilibre financier pour le régime Cat Nat, Bruno Le Maire par arrêté

du 22 décembre 2023 a décidé d'augmenter la surprime catastrophes naturelles de 12 à 20 % à partir du 1er janvier 2025 pour les habitations et les entreprises (de 6 à 9 % pour les véhicules à moteur).

Ce renforcement du financement doit s'accompagner d'une dynamique forte en matière de prévention tout en veillant à protéger l'assurabilité dans les zones fortement exposées. L'exploitation des données d'exposition et de sinistralité et l'amélioration des capacités de modélisation sont essentielles pour anticiper au mieux les changements en cours et à venir.

À cet effet, le cahier central de la revue de ce mois est consacré notamment au bilan des catastrophes naturelles de CCR, mais aussi à un retour sur le Onze Bis, le festival du courtage d'assurances et à la remise nationale des Trophées. Nous revenons d'ailleurs ci-après sur notre remise régionale d'avril dernier.

Dans ce contexte toujours haussier, il est certain que les courtiers d'assurances vont devoir anticiper, communiquer et expliquer ces tendances avant, pendant et après le cycle de renouvellements, et surtout toujours valoriser leur conseil et accompagnement au quotidien de leurs clients.

Comme rappelé lors de notre dernière réunion trimestrielle de juillet pour le Tour

des Régions, matinée dense en échanges et discussions en présence de notre Président Bertrand de Surmont et de Christophe Hautbourg, pour laquelle je remercie encore les nombreux confrères présents mais aussi

et surtout la qualité de nos intervenants, je vous invite toutes et tous, pour ceux et celles qui ne l'auraient pas encore fait, d'aller régulièrement sur le site internet www.planetecsca.fr et de vous connecter avec vos identifiants pour avoir accès aux différents services et supports de notre syndicat mais aussi aux différentes dates de

réunions, webinaires, partenariats développés pour Nous.

Notre prochaine réunion Occitanie aura lieu le jeudi 17 octobre (lieu restant à confirmer), dont le thème de la matinale sera autour de l'intelligence artificielle et de la cybersécurité en présence de Patrick GUEZAIS, Président Directeur Général de l'Ecole Supérieure d'Assurances et de Stoïk.

Dans l'attente de vous revoir nombreuses et nombreux à ce prochain événement régional en présentiel du 17 octobre,

Seul on va plus vite, Ensemble on va plus loin ! ●

Bien confraternellement



David Verkinder
Président PLANETE CSCA
Occitanie



LE PALMARÈS RÉGIONAL DES TROPHÉES PLANÈTE CSCA

Le 30 avril dernier, le collège Occitanie a organisé la remise de ses Trophées régionaux. Ces Trophées, décernés en fonction des votes des adhérents, valorisent les relations existantes entre assureurs et courtiers.

IARD

MARCHÉ DES ENTREPRISES

	1 ^{ER}	2 ^E	3 ^E
DISTRIBUTION MULTICANAL	AXA	GENERALI	MMA
DISTRIBUTION COURTAGE	QBE	AIG	CHUBB

MARCHÉ DES PARTICULIERS ET DES PROFESSIONNELS

	1 ^{ER}	2 ^E	3 ^E
DISTRIBUTION MULTICANAL	GENERALI	AXA	ALLIANZ
DISTRIBUTION COURTAGE	AIG	QBE	SADA

ASSURANCE DE PERSONNES

MARCHÉ DES ENTREPRISES

	1 ^{ER}	2 ^E	3 ^E
DISTRIBUTION MULTICANAL	SWISS LIFE	GENERALI	GROUPAMA
DISTRIBUTION COURTAGE	ACTE VIE (CAM)	VERALTI	APRIL

MARCHÉ DES PARTICULIERS ET DES PROFESSIONNELS

	1 ^{ER}	2 ^E	3 ^E
DISTRIBUTION MULTICANAL	SWISS LIFE	ABEILLE ASSURANCES	METLIFE
DISTRIBUTION COURTAGE	AFI ESCA	VERALTI	APRIL

RISQUES SPÉCIAUX

1 ^{ER}	2 ^E	3 ^E
ALBINGIA	HELVETIA	CFDP

"COUP DE COEUR"

AXA



**Retrouvez les résultats
nationaux dans le cahier
national**

HIER, COMME DEMAIN,
NOUS SERONS
TOUJOURS À VOS CÔTÉS.



albingia

Le courtier est au coeur de chacune de nos actions. C'est ce qui fait et fera toujours toute la différence.

Albingia, compagnie d'assurance française indépendante spécialiste des risques d'entreprises, a choisi de ne travailler qu'avec les courtiers.

Depuis plus de 60 ans, les équipes expertes et passionnées les accompagnent partout en France en leur apportant des solutions sur mesure.

albingia.fr



  
**DÉCOUVREZ L'ACTUALITÉ
DE VOTRE SYNDICAT ET
DU MONDE DU COURTAGE
D'ASSURANCES SUR LINKEDIN**

OU SUR LE COMPTE INSTAGRAM
& LA CHAÎNE YOUTUBE DE PLANETE CSCA



“ Une
mutuelle
experte
à ses côtés,
ça change
tout ! ”

Courtiers de proximité, des solutions santé et des services pour répondre aux besoins de vos clients Professionnels et ceux relevant des 11 branches suivantes :

Bureaux d'études techniques •
Transports routiers de marchandises,
de voyageurs et sanitaires •
Automobile • Immobilier • Restauration
rapide • Métallurgie • Commerces de
détail non alimentaires • Formation •
Maintenance, distribution et location
des matériels agricoles et travaux
publics

Avec AÉSIO mutuelle, c'est l'assurance
d'une expertise avec un conseiller dédié
à vos côtés.

Contactez-nous : courtage@aesio.fr
ou sur partenaire.aesio.fr

 **AÉSIO
MUTUELLE**

C'est ça, la mutuelle d'aujourd'hui