

LA NOUVELLE revue du courtage

La parole du Comité directeur

**Chères adhérentes,
Chers adhérents,**

Une rentrée sereine ?

Une situation politique quelque peu incertaine pourra-t-elle prolonger ces incertitudes sur le marché de l'assurance et sur notre métier de courtiers de proximité ?

Bien malin qui pourra s'avancer à donner des avis définitifs.

Si nous en revenons au plan de nos préoccupations, il semblerait que le problème du commissionnement ne soit plus, pour le moment, la priorité de la Commission européenne mais gardons la tête froide car le combat est encore loin d'être gagné et ce constat doit nous mener vers une action syndicale forte et prolongée, qui passe inexorablement, par le renforcement de nos effectifs.

PLANETE CSCA est reconnu comme le syndicat représentatif de notre profession et nous devons tous œuvrer dans ce sens afin de défendre nos intérêts légitimes face à une structure européenne dominée par l'idéologie.



Thierry Pelissier

Président PLANETE CSCA
Sud-Ouest

Nous agissons de concert avec ENDYA afin de rendre à nos courtiers adhérents plus de confort dans le cadre de leurs contrôles.

Nous suivons avec intérêt le développement des assurtech et de l'IA. Avec intérêt certes mais aussi avec vigilance car des exemples récents montrent bien à la fois leur force et leur faiblesse.

L'ACPR continue ses « recommandations » au sein desquelles nous essayons de faire parler l'expérience de notre métier. Ce n'est pas facile mais nous suivons Guillaume d'Orange quand il affirmait « qu'il n'est pas nécessaire d'espérer pour entreprendre ni de réussir pour persévérer ». C'est dans cet esprit que nous continuons notre contribution dans l'édification du devoir de conseil. L'ACPR a enfin réagi à ces fameuses GAV que nous avons, dans une grande majorité, souvent identifiées comme étant peu soucieuses de l'intérêt des clients.

Un nouveau site performant que nous vous invitons à visiter, des actions encourageantes par le Onze bis, le festival du courtage d'assurances, des bonnes nouvelles sur les clauses de

désignation et nous pourrions nous en satisfaire à l'instant...

Pourtant il existe des points d'inquiétude, quelques-uns récurrents comme la R.I.S., le climat de confiance conjoncturel, des obligations réglementaires toujours en hausse et une ACPR qui rêve de pouvoir sortir de son rôle de surveillance pour jouer ou tenter de jouer au régulateur sans partage ...

Une belle nouvelle enfin, l'arrivée dans notre Comité Directeur du collège Sud-Ouest, de Ghislain COTTEAU de SIMENCOURT du groupe DIOT-SIACI qui montre bien l'intérêt syndical dans les plus grandes institutions de notre profession. Bienvenu Ghislain tu vas nous être très précieux !

Ainsi, le vœu de pouvoir continuer à vivre une reprise d'investissement de vous tous tant dans nos réunions que dans vos adhésions. C'est à ce prix que notre force pourra être reconnue et validée dans notre « lutte » pour faire vivre et respecter tous les aspects pratiques qui honorent notre métier en sachant ne pas oublier le client.

Bonne reprise à vous tous. ●

HIER, COMME DEMAIN,
NOUS SERONS
TOUJOURS À VOS CÔTÉS.



Le courtier est au cœur de chacune de nos actions. C'est ce qui fait et fera toujours toute la différence.

Albingia, compagnie d'assurance française indépendante spécialiste des risques d'entreprises, a choisi de ne travailler qu'avec les courtiers.

Depuis plus de 60 ans, les équipes expertes et passionnées les accompagnent partout en France en leur apportant des solutions sur mesure.

albingia.fr



THIBAUT MAILLARD DE GALLIA ASSURANCES, une passion pour le courtage au service des entreprises

Dans cette interview exclusive, Thibaut Maillard, gérant du cabinet de courtage Gallia Assurances depuis 2018, nous dévoile son parcours, ses motivations et sa vision du métier. Avec plus de 30 ans d'expérience dans l'industrie de l'assurance, il partage avec nous les défis et les succès qui ont marqué sa carrière. Rencontre avec un homme de conviction, profondément attaché à la proximité et à l'accompagnement personnalisé de ses clients.

Un héritage solide et une vision claire

Thibaut Maillard n'est pas arrivé par hasard dans le monde du courtage. Le cabinet Gallia Assurances, qu'il dirige aujourd'hui, a une histoire qui remonte à plus de trois décennies. Créé initialement par les frères Mongis, agents généraux de MMA, ce cabinet a su évoluer au fil des ans, notamment grâce à l'apport de Marc de Valicourt qui a permis à la structure de se développer dès la fin des années 90.

C'est en 2011 que Thibaut Maillard, alors chez SMA BTP à Bordeaux,

rencontre Marc de Valicourt et le rejoint chez Gallia Assurances en 2012 avec une ambition claire : devenir son propre patron. Il signe alors un protocole avec Marc de Valicourt lui permettant de racheter progressivement les parts du cabinet. Ce rêve devient réalité en 2018 lorsqu'il devient le seul gérant du cabinet. Fort de son expérience et de sa connaissance approfondie du secteur, Thibaut Maillard continue de développer l'activité en maintenant une approche généraliste tout en se spécialisant dans les entreprises du BTP.

La proximité, un atout majeur

Ce qui distingue Gallia Assurances, c'est avant tout sa philosophie de proximité. Pour Thibaut Maillard, la proximité ne se limite pas à une notion géographique. « Je fais 35 % de mon chiffre d'affaires dans le Pays Basque, à une heure et demie de Mont-de-Marsan, et 15 % en Bretagne », explique-t-il. Cette proximité est donc avant tout relationnelle et se traduit par une disponibilité et une réactivité de tous les instants.

Thibaut Maillard insiste sur l'importance de maintenir un contact régulier avec ses clients, qu'il s'agisse de petites entreprises locales ou de grandes structures nationales. Cette approche lui permet de comprendre les besoins spécifiques de chacun et d'apporter des solutions adaptées, renforçant ainsi la confiance mutuelle.

Un réseau étendu grâce à des relations de confiance

Originaire du nord de la France, Thibaut Maillard a su capitaliser sur ses relations passées pour élargir son portefeuille clients au-delà de sa région d'origine. « J'ai travaillé chez SMA BTP en région parisienne, ce qui m'a permis de nouer des contacts que j'ai pu réactiver plus tard, » se souvient-il. Grâce à ces connexions, il a pu étendre son activité à des régions éloignées, tout en restant fidèle à sa philosophie de proximité.

Aujourd'hui, Gallia Assurances compte des clients dans des secteurs variés, allant du transport public au BTP en passant par l'immobilier. Cette diversité est pour Thibaut Maillard une force lui permettant de maintenir un équilibre dans son portefeuille et de s'adapter aux évolutions du marché. De plus, son cabinet est en mesure de répondre aux besoins spécifiques de chaque secteur, ce qui renforce sa position sur le marché du courtage en assurance.

L'importance de l'adhésion syndicale

Pour Thibaut Maillard, l'adhésion à un syndicat professionnel comme PLANETE CSCA est essentielle. « Cela permet d'avoir une représentation au niveau national et européen, ce qui est crucial pour faire entendre la voix des courtiers, » explique-t-il et également de souligner l'importance des services offerts par le syndicat, notamment en matière de conformité et de ressources humaines, des domaines où les petites structures comme la sienne ont besoin d'un soutien externe.

Cette adhésion permet également de bénéficier d'un réseau d'entraide entre confrères. « Lors de la dernière réunion en juin 2024, un confrère a partagé son expérience de contrôle par l'ACPR, ce qui nous a tous beaucoup aidés, » raconte-t-il. Pour Thibaut Maillard, ces échanges sont précieux car ils permettent d'anticiper et de se préparer aux exigences réglementaires croissantes.

Le défi de la réglementation

Le métier de courtier est soumis à une réglementation de plus en plus stricte. Thibaut Maillard en est bien conscient et souligne l'importance de se tenir informé et de se conformer aux nouvelles normes. « Nous devons constamment nous adapter et le soutien du syndicat est ici crucial, » confie-t-il. Pour lui, l'enjeu est de taille, car les petites structures comme la sienne doivent jongler entre les exigences de conformité et la gestion quotidienne de leur activité.

Un message d'optimisme pour l'avenir

En conclusion, Thibaut Maillard souhaite rappeler l'importance des cabinets de proximité comme le sien dans le paysage économique local. « Nos clients ont besoin de nous car nous offrons un service personnalisé. Il est crucial de continuer à défendre ce modèle tout en s'adaptant aux évolutions du marché et aux nouvelles exigences réglementaires ».

Ainsi, avec une vision claire, une expérience solide et un réseau de relations de confiance, Thibaut Maillard continue de tracer sa route avec détermination, convaincu que les courtiers de proximité ont un rôle clé à jouer non seulement dans l'avenir de l'assurance en France mais aussi dans le maillage territorial essentiel dans la vie des régions. ●

LE PALMARÈS RÉGIONAL DES TROPHÉES PLANETE CSCA

Le 12 mars dernier, le collège Sud-Ouest a organisé la remise de ses Trophées régionaux. Ces Trophées, décernés en fonction des votes des adhérents, valorisent les relations existantes entre assureurs et courtiers.



Retrouver les résultats nationaux dans le cahier national

Surveillez vos boîtes mail et notre site internet, le calendrier des événements du 2nd semestre est en préparation !

IARD

MARCHÉ DES ENTREPRISES

	1 ^{ER}	2 ^E	3 ^E
DISTRIBUTION MULTICANAL	AXA	GENERALI	GROUPAMA
DISTRIBUTION COURTAGE	AIG	QBE	ZURICH

MARCHÉ DES PARTICULIERS ET DES PROFESSIONNELS

	1 ^{ER}	2 ^E	3 ^E
DISTRIBUTION MULTICANAL	AXA	GENERALI	ALLIANZ
DISTRIBUTION COURTAGE	AIG	APIVIA	SADA

ASSURANCES DE PERSONNES

MARCHÉ DES ENTREPRISES

	1 ^{ER}	2 ^E	3 ^E
DISTRIBUTION MULTICANAL	SWISS LIFE	AXA	GENERALI
DISTRIBUTION COURTAGE	VERALTI	ALPTIS	APIVIA

MARCHÉ DES PARTICULIERS ET DES PROFESSIONNELS

	1 ^{ER}	2 ^E	3 ^E
DISTRIBUTION MULTICANAL	SWISS LIFE	GENERALI	ABEILLE ASSURANCES
DISTRIBUTION COURTAGE	VERALTI	APIVIA	AFI ESCA

RISQUES SPÉCIAUX

1 ^{ER}	ALBINGIA
2 ^E	HELVETIA
3 ^E	CFDP

"COUP DE COEUR"

AXA

NOUVEAU MALWARE ? NOUS SOMMES LES EXPERTS

Il n'y a pas de règles dans le monde de la cybercriminalité !
Soyez prêt grâce à Full Spectrum Cyber de Beazley.

#GameOnCyber

beazley
Insurance. Just different.